

2019年度版 個人開業医・医療法人完全攻略研修

月払い80万円・年払い1,000万円超を決める

9月10日（火）

9月11日（水）

個人開業医から月払80万円

医療法人から年払1,000万円超

8:50 集合 研修開始は9時30分

8:50 集合 研修開始は9時

9:00 個人開業医の特徴

- ・ 基本的心構え
- ・ 個人開業医と話す時に
知っておくべき5つのポイント
- ・ 個人開業医に気に入られるには？

9:00 医療法人の特長

- ・ 個人開業医と話す時に何が違うの？
- ・ 医療法人の理事長と話す時に
知っておくべき5つのポイント
- ・ 医療法人から必要とされる生保マン

10:00 税理士が伝えない確定申告書のキモ

- 「先生納税額をご存知ですか？」
- ・ 5分で先生の心を掴む税金計算
 - 「先生なら毎月80万円払えますね」
 - ・ 10分で説明できる最大保険料

10:00 税理士が伝えない決算書のキモ

- 「医療法人で納税を下げるポイント」
- ・ 10分で分かる医療法人の税金計算
 - 「先生なら毎年1千万円払えますね」
 - ・ 10分で分かる医療法人の最大保険料

12:00 昼食（豪華お弁当を準備）

12:00 昼食（豪華お弁当を準備）

13:00 個人開業医とのロープレ

開業医の心をわしづかみにするトーク集

- ・ 資料とトーク編
- ・ アプローチ編
- ・ ヒアリング編
- ・ 最大保険料からの生保提案
- ・ ライフプランニングからの生保提案
- ・ 老後資金からの生保提案
- ・ 紹介が出てしまうトーク集

13:00 医療法人とのロープレ

理事長の心をわしづかみにするトーク集

- ・ 資料とトーク編
- ・ アプローチ編
- ・ ヒアリング編
- ・ 最大保険料からの生保提案
- ・ ライフプランニングからの生保提案
- ・ 退職金からの生保提案
- ・ 紹介が出てしまうトーク集

16:00 ・ 持ち込み確定申告書でのロープレ

- ・ 見込み客へのアプローチ
- ・ 今商談中の案件相談
- ・ 再度チャレンジしたい
開業医への保険販売相談

16:00 ・ 持ち込み確定申告書でのロープレ

- ・ 見込み客へのアプローチ
- ・ 今商談中の案件相談
- ・ 再度チャレンジしたい
医療法人への保険販売相談

18:00 今日の感想と明日への課題

18:00 研修の感想

18:30 終了

18:30 終了

19:00 懇親会（希望者のみ） 21時まで

お気をつけてお帰りください